

Wahnsinnspreise bei Auktionen



Bildquelle: pixabay | succo

Erwartungshorizont

1. Die Lernenden sind wahrscheinlich mit solchen Stars vertraut und werden die Richtigkeit der Meldung erkennen.
2. Vermutlich wird sich die Mehrheit der Lernenden in der Abstimmung auch dafür entscheiden, dass solche traumhaften Preise nur in Auktionen zu erzielen sind (emotionaler Mehrwert/Verhaltensökonomie).
3. a) Dass Bietende bei Auktionen oftmals weit mehr als den geschätzten Marktpreis bezahlen, dürfte aus unterschiedlichen Faktoren resultieren: Man lässt sich von der Versteigerung animieren, man will den Gegenstand unbedingt ersteigern, man will Mitbietende übertrumpfen, man kann bei einer Versteigerung anonym bleiben usw.
b) Dass Bieterinnen und Bieter bei Auktionen oftmals weit weniger als den geschätzten Marktpreis bezahlen wollen, resultiert ebenfalls aus unterschiedlichen Gründen: Man hat nicht genügend finanzielle Mittel, man erkennt, dass der Preis von Mitbietenden nach oben getrieben werden soll, man kommt während der Versteigerung zu einer anderen Einschätzung des Objektes.

Bildnachweis: <https://pixabay.com/photos/hammer-books-law-dish-lawyer-719068/>